

# GfK - Mercado Editorial

Associação Nacional de Livrarias - ANL

**FEVEREIRO 2021** 

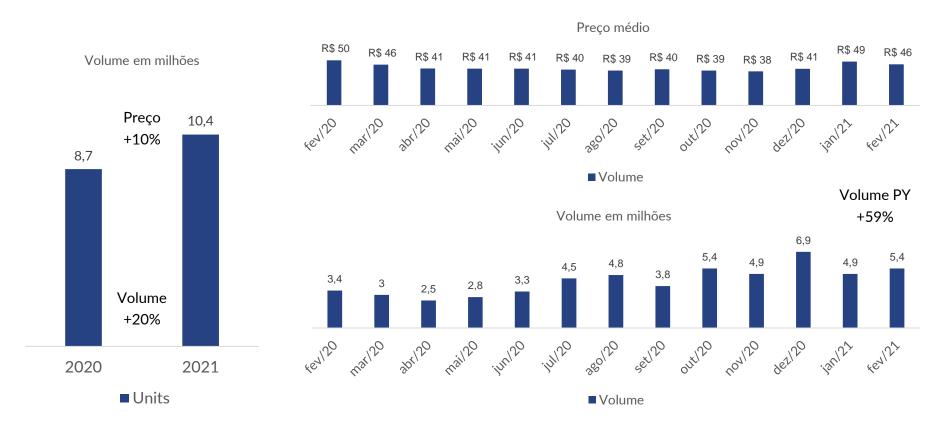
# Mercado Editorial - Varejo

## **TOTAL MERCADO**





### Total Mercado - Unidades - Ano Acumulado 2021

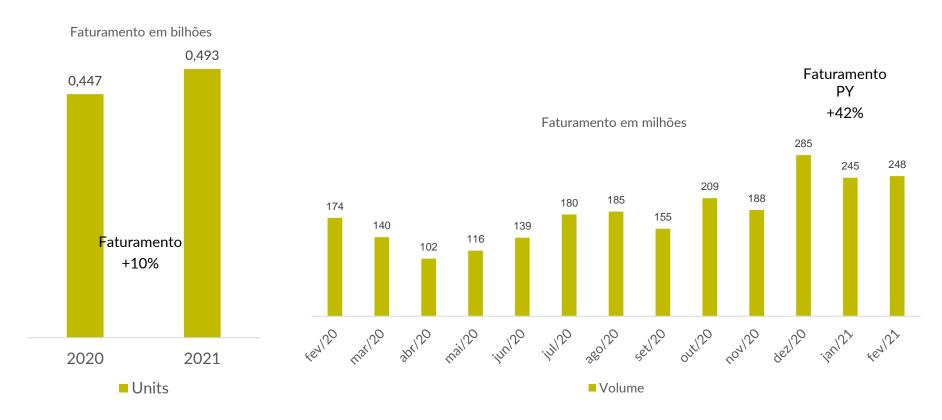


# **TOTAL MERCADO**





### Total Mercado - Valor - Ano Acumulado 2021

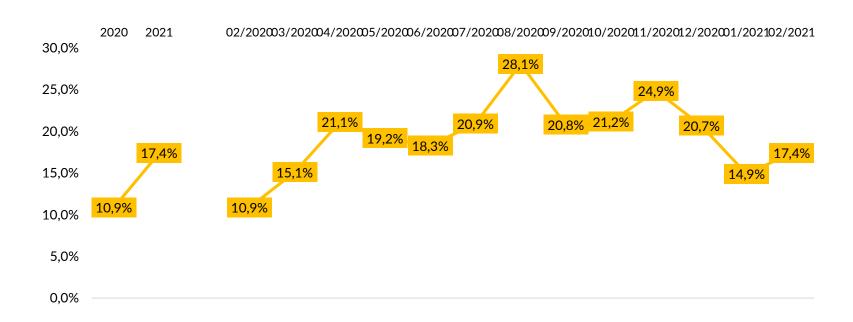


# Visão geral





### Patamar de desconto

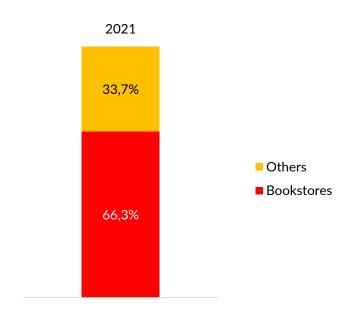


# Canais de vendas





### Importância de canais em faturamento% 2021

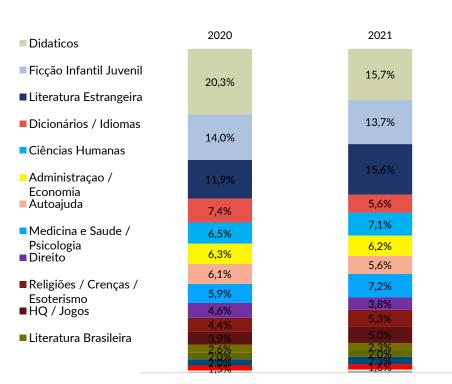


# Categorias





### Faturamento % - Ano Acumulado até Fevereiro



### Variação 2021 vs 2020

195%
103%
44%
44%
42%
36%
33%
31%
21%
17%
9%
9%
8%
2%
1%
-8%
-14%
-16%

### Resumo





### Fevereiro 2021

- ✓ O volume cresceu 20% no ano acumulado (Fevereiro 21 vs Fevereiro 20) enquanto o preço médio cresceu 10% e o faturamento cresceu 10%.
- ✓ O patamar de descontos sofreu aumento em fevereiro e chegou a 17,4%, patamar superior aos 10,9% registrados no ano passado.
- ✓ Ciências e Concurso Público foram os gêneros com destaque positivo. Didáticos e Dicionários foram os negativos.

# Quem é a GfK?

# Quem é a GfK





O Grupo GfK é uma das empresas líderes em Inteligência de Mercado no mundo.

A GfK é o No. 1 no mundo para monitoramento no varejo de bens duráveis.

Em 2015 O Grupo GfK teve faturamento de 1,5 bi de euros e contou com mais de 13 mil funcionários ao redor do mundo.

As empresas precisam tomar decisões.

O conhecimento é a base para a tomada de decisão.

Mais de 90 categorias monitoradas no Brasil atualmente











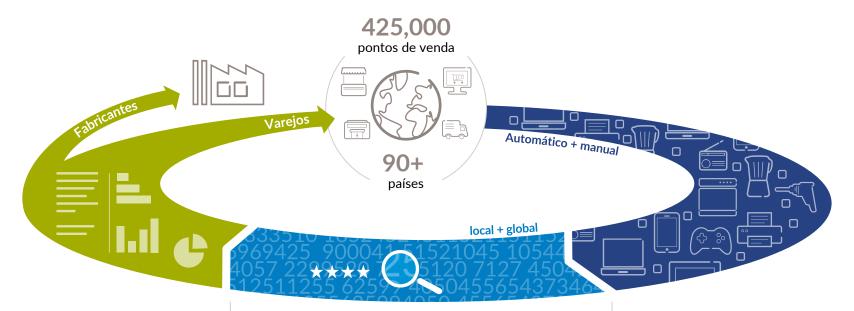




### O fluxo de dados da GfK







#### **ENTREGA DE DADOS**

Relatórios regulares semanal e mensal para industrias e varejistas

### **CONTROLE DE QUALIDADE**

**14.5 milhões de produtos** em nossa base

#### **RECEBIMENTO DOS DADOS**

O que foi vendido **aonde**, **quando** e **qual o preço**?

# Além do Brasil a GfK possui painel de livros em mais 10 paises





- Alemanha
- Áustria
- Bélgica
- Espanha
- França
- Holanda
- Itália
- Polônia
- Portugal
- Suíça



# Como as informações podem contribuir para o meu negócio?







### Estratégia



### **Tática**



# Negociação





Quem são os autores mais valiosos?

Quais são as novidades do mercado?

Necessito de uma nova tiragem?

Quais as ações da concorrência?

Qual o preço médio dos gêneros?

Como devemos moldar nossos intervalos de preço?

Há espaço para melhorar margens?

Qual o efeito das datas comemorativas?

Qual a minha importância no mercado?

Quais são as editoras concorrentes?

Tenho o mesmo nível de informação do varejo?





#### **Mateus Rabelo**

Client Service Manager mateus.rabelo@gfk.com GfK Brasil

#### Gabriel Affá

Client Service Executive gabriel.affa@gfk.com GfK Brasil